

**Франшиза сети столовых №1  
в сибирском миллионнике**



**ВКУСНО, БЫСТРО,  
ПО-ДОМАШНЕМУ!**

# Открой свою столовую

Стабильный доход даже в кризис



Сегмент быстрого питания и франшизы – главные драйверы ресторанных рынка России. По итогам 2016 года оборот общественного питания в России превысил 1,2 млрд рублей. Несмотря на продолжающийся кризис, некоторые сегменты уже не первый год показывают положительную динамику, обеспечивая развитие рынка в целом.



## РЫНОК РАСТЕТ ЗА СЧЕТ ДЕМОКРАТИЧНЫХ ФОРМАТОВ

Снижение реальных доходов населения привело к смене предпочтений: те, кто раньше посещал рестораны среднего и высокого сегмента, сегодня делают выбор в сторону демократичных заведений. Главный индикатор этой тенденции – востребованность и стремительное развитие сегмента быстрого питания. Благодаря «перетоку» посетителей из других форматов, быстрое питание – единственный из сегментов, уже не первый год показывающий положительную динамику. Успешному развитию демократичных форматов способствует и современный темп жизни, задающий подходы к питанию: быстро, доступно и вкусно.



## РЫНОК РАСТЕТ ЗА СЧЕТ ФРАНШИЗ

Именно во время кризиса франчайзинг, как модель ведения бизнеса, доказал свою устойчивость. Инвестируя средства в уже проработанную бизнес-модель, предприниматель минимизирует риски и при сравнительно небольших вложениях получает продукт гарантированно высокого качества. На сегодня в России более 50% сетевых ресторанов, кафе и баров работают именно по франшизе.

## **«Съем слона» – сеть столовых №1 в сибирском миллионнике**

Первое заведение сети столовых «Съем слона» открылось в Красноярске в 2005 году. Основатели проекта, Оксана Ильенко и Евгений Поляков, предложили новый подход к организации общественного питания. Ставка была сделана на разнообразные, качественные, по-домашнему вкусные, а с точки зрения цены – демократичные блюда. Современный интерьер, розовый слон как символ ресторана и запоминающееся название позволили новому проекту стремительно занять свое место на рынке. Уже через три месяца была открыта вторая столовая под брендом «Съем слона», положившая начало развитию сети. В 2015 году проект расширил географию своего присутствия – первая столовая открылась в столице Республики Хакасия, Абакане. Сегодня сеть столовых «Съем слона» насчитывает 28 заведений и продолжает развиваться.

**Путь к лидерству  
в демократичном сегменте:  
как росла сеть «Съем слона»**



# **Быстро, вкусно, по-домашнему!**

Девиз сети столовых «Съем слона» – «Быстро, вкусно, по-домашнему!».

Именно этот подход стал основой концепции, доказывающей свою бизнес-эффективность на протяжении более 12-ти лет.

## **Быстро!**

Линия раздачи, свежеприготовленные блюда, грамотный и квалифицированный персонал позволяют посетителю без лишних временных затрат сделать выбор и насладиться едой и напитками.

## **Вкусно!**

Постоянно обновляющееся разнообразное меню, разработанное бренд-шефом с 20-летним стажем. Посетители уверены, что в «Съем слона» всегда вкусная еда: более 90% аудитории – постоянные клиенты.

## **По-домашнему!**

Качество продуктов – наш приоритет. Для приготовления блюд мы используем только свежие и экологически чистые продукты местных фермерских хозяйств и проверенных поставщиков.

## **«Съем слона» в цифрах и фактах:**

**12** лет на рынке

**5 000 000** гостей в год

**180** руб.-средний чек

**28** заведений на 2018 год

**80-100** посадочных мест в среднем в заведении

**Лидер рынка в сегменте быстрого питания**

# Коммерческие условия франшизы

Инвестиции в открытие  
столовой

**от 5 000 000 руб**

Паушальный  
взнос

**от 800 000 руб**

Роялти

**3% от оборота**

Срок франшизы

**от 7 лет**

Выручка в месяц

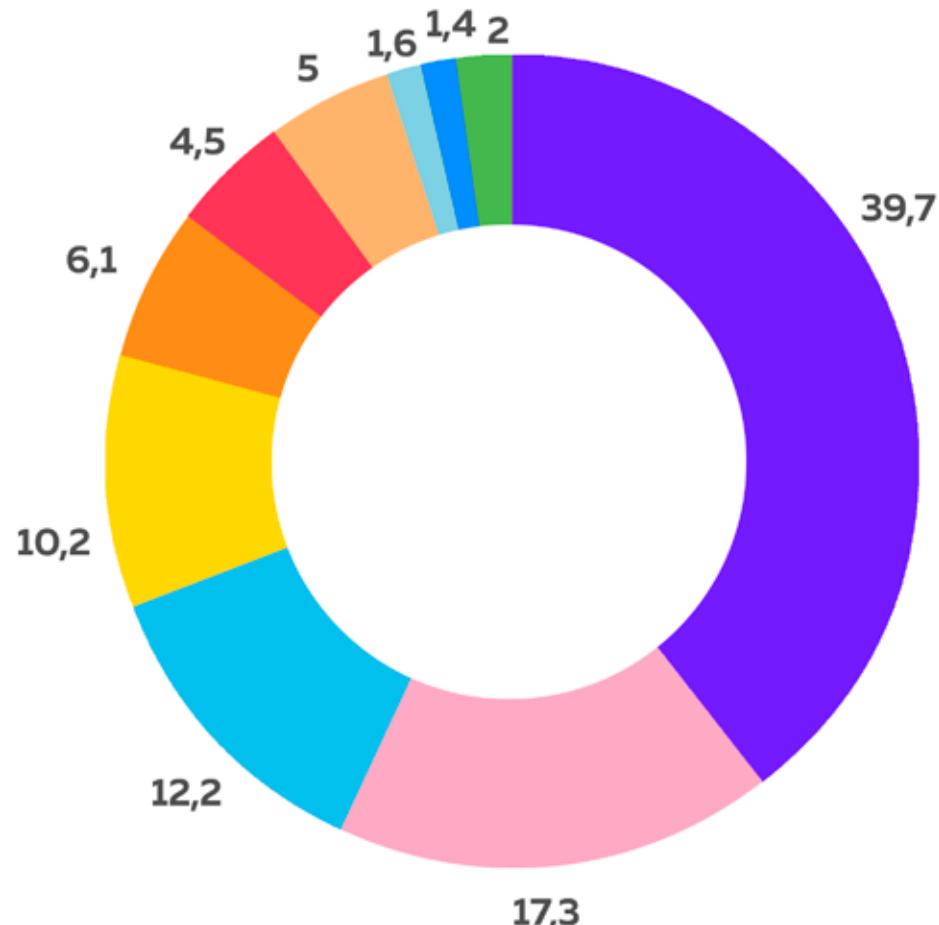
**1 500 000 - 5 000 000 руб**

Средний срок  
окупаемости

**от 9 месяцев**

Обучение сотрудников франчайзи на базе столовой бесплатно.  
Проезд, проживание и питание за счет франчайзи.

# Структура затрат на открытие столовой



- Приобретение технологического оборудования;
- Отделочные работы;
- Монтаж системы кондиционирования, вентиляции;
- Приобретение обеденных групп, посуды, инвентаря;
- Реклама: внутренняя, внешняя;
- Монтаж системы видеонаблюдения, ОПС, музыкального сопровождения;
- Приобретение кассового оборудования, оргтехники;
- Сантехнические работы;
- Электромонтажные работы;
- Приобретение спецодежды для персонала, штор, прочее.

\* - на примере столовой площадью 300 м<sup>2</sup>.

\*\* - расходы на все виды работ указаны с учетом расходных материалов.

# Запуск успешного проекта по франшизе за 60-90 дней



Ключевые этапы:

Обучение: 21 день.

Отделка помещения по готовому дизайн-проекту: в среднем 50 дней.

Рекламная и маркетинговая активность: в среднем 14 дней.

Итог: 60-90 дней понадобится на запуск успешной столовой по франшизе «Съем слона».



## Выбирая франшизу «Съем слона» вы получаете:

- Экспертизу в запуске и развитии успешной бизнес-модели с 12-летней историей;
- Поддержку и сопровождение в подборе и оценке помещения;
- Разработку дизайн-проекта франчайзинговой столовой;
- Консультации и сопровождение в выборе оборудования;
- 12 недель готового и постоянно обновляющегося меню (дополнительно: сезонное меню, блюдо месяца от шеф-повара, постное меню, фуршетное меню, банкетное меню), а также более 1000 наименований технико-технологических карт блюд;
- Систему бухгалтерского учёта на базе 1С;
- Отработанные технологии по доставке горячего питания, организации банкетов, открывающие возможности для дополнительного дохода;
- Обучение менеджерского состава и линейного персонала;
- Стандарты работы компании и технологию проверки работы столовых;
- Готовую маркетинговую стратегию, включающую бренд-бук, маркетинговые акции и механику их проведения, рекламно-информационные макеты и буклеты;
- Поддержку и содействие в открытии столовой, а также на протяжении всего времени партнерских отношений.

# **Индивидуально для франчайзи мы разрабатываем уникальный дизайн-проект и технологический план-схему столовой**

Мы очень трепетно относимся к разработке дизайна интерьера и правильной организации пространства, в котором учтены все мелочи от планирования зон посадки до правильного освещения. Наши дизайнеры сделают уютным, вместительным, функциональным даже небольшое помещение. А это, в свою очередь, гарантирует Вам поток постоянных гостей и стабильный доход.



Создание дизайн-проекта и технологического плана-схемы столовой – одна из существенных статей расходов. Для наших франчайзи работа дизайнера, технолога + готовые проекты уже включены в стоимость франшизы.

## **Минимальные технические требования к помещению столовой:**

- Первый этаж. Возможно расположение на 2-3 этажах в торговых комплексах и офисных центрах;
- Общая площадь помещения - 170 м<sup>2</sup>;
- Электрическая мощность - от 70 кВт;
- Система канализации и водоснабжения;
- Теплоснабжение для отопления - 0,1 Гкал;
- Интернет;
- Два отдельных входа в помещение (для гостей и служебный вход);
- Возможность размещения рекламной вывески на фасаде здания;
- Возможность вывода вентиляции на крышу здания или пристройки (если помещение находится в пристройке);
- Оптимальный срок аренды - от 7 лет, с возможностью пролонгации.



# **Интерьер сети столовых «Съем слона»**

Современный, яркий, удобный интерьер – первое, что встречает каждого посетителя столовой и выгодно выделяет нас среди других заведений общественного питания



# Меню столовой «Съем слона»

Постоянно обновляющееся меню, разработанное бренд-шефом с 20-летним стажем.



## 12 недель

Новое меню на каждую из 12-ти недель.



## Постное

Для тех, кто соблюдает пост или хочет на время воздержаться от мясных блюд.



## Сезонное

Меню, в котором преобладают свежие сезонные овощи, ягоды, фрукты.



## Кулинарное путешествие

Любимые блюда жителей разных стран.  
Обновляется каждый месяц.



## Банкетное

Блюда, которые идеально подойдут для проведения мероприятия.



## Фуршетное

Закуски и блюда, разработанные для кейтеринга.

### Блюда-хиты:

**Солянка сборная** (62 руб.), **борщ** (45 руб.), **куриный бульон** (43 руб.), **картофельное пюре** (33 руб.),  
**котлета куриная «По-киевски»** (67 руб.).

# Маркетинговая стратегия сети столовых «Съем слона»

Выполненные в едином стиле рекламные конструкции, буклеты, а также яркие маркетинговые акции помогут заявить о себе и поддержат интерес к проекту на протяжении всего времени работы.



**ОТКРЫЛАСЬ  
НОВАЯ СТОЛОВАЯ  
СЪЕМ СЛОНА**

ул. Новосибирская, 35

**новая столовая  
СЪЕМ СЛОНА**

СНИДИ  
СТУДЕНТАМ  
10%\*

пр.Крас.раб. 126  
в здании "Гражданпроекта"

**ОТКРЫЛАСЬ НОВАЯ УЮТНАЯ!  
столовая СЪЕМ СЛОНА**

пр.Крас.раб. 126 в здании "Гражданпроекта"

Закажи суп или салат+горячее+напиток  
и обменяй этот купон на  
**свежеиспечённый ПИРОЖОК!**

Акция действительна с 24 октября по 24 ноября 2016г.  
в столовой "Съем слона" по пр.Красноярский рабочий, 126.

**СЪЕМ СЛОНА**

**ОТКРЫЛАСЬ НОВАЯ  
УЮТНАЯ СТОЛОВАЯ!**

**Приходите, ждем вас!  
ул.Новосибирская, 35**

**ВНИМАНИЕ, АКЦИЯ!**

1. заполни анкету

ФИО  
т.ел.  
e-mail:

Выиграй меня!

2. При покупке киньте чек от 250 в новой столовой "Съем слона"  
3. Балочки в акционный ящик  
4. Выйдите на выигрыш 7 августа 2016г. результаты будут опубликованы  
в нашей группе ВКОНТАКТЕ vk.com/syemsloona

Главный приз - планшет! Второй приз - 10 купонов по 150р в столовую  
Третий приз - фирменные чашка и ручка.

Акция действует в столовой "Съем слона" по адресу: Новосибирская, 35 до 7 августа 2016г.

**ДОВОЛЕН КАК СЛОН!**

Разыгрываем 2 торта+3 купона  
на бесплатные обеды по 150р.

1. Покупайте на 150 руб и положите чек со своим ФИО и  
номером телефона в акционный ящик.  
2. Розыгрыши будут проведены 7-го и 21-го ноября 2016г.  
3. Победителей обявим в наших социальных сетях.

www.съем слона.рф vk.com/syemsloona ok.ru/syemsloona tsitokon.sotrudnica youtubers

Акция действительна с 24 октября по 24 ноября 2016г в столовой "Съем слона" по пр.Красноярский рабочий, 126.  
подробности об акции Вы можете узнать по телефону 0 913 53 75 906

# Сеть столовых «Съем слона»: наши проекты

Столовая «Съем слона» в Абакане





## Почему стоит выбрать именно франшизу сети столовых «Съем слона»?

- Конкурентноспособная концепция, демонстрирующая рост даже во время кризиса.
- Успешная бизнес-модель с 12-летней историей.
- Востребованный формат, отвечающий современным подходам к питанию: быстро, доступно, вкусно.
- Поддержка на всех этапах запуска заведения, от выбора помещения и оборудования до обучения персонала и рекламной кампании.
- Прозрачная финансовая модель во взаимодействии с франчайзи.
- Корпоративные стандарты, инструкции, регламенты для ведения и контроля бизнеса.
- Качественная еда, как дома, по действительно доступным ценам востребована всегда и всеми.
- Разнообразное, полезное, вкусное меню, благодаря которому более 90% посетителей - постоянные клиенты.
- Окупаемость уже после 9-го месяца работы заведения.
- Предсказуемые перспективы развития сети как в пределах одного города/региона, так и по всей России.
- Стабильно работающий бизнес даже в кризис.
- Высокая скорость обслуживания гостей, как конкурентное преимущество.