



**ЭЛЕКТРО
ИНСТРУМЕНТ**

**220
ВОЛЬТ**

ФРАНЧАЙЗИНГ

СЕТЬ МАГАЗИНОВ ЭЛЕКТРОИНСТРУМЕНТА

Зарабатывайте от
3 000 000 рублей
в ГОД

220 Вольт

МЕБЕЛЬ.
СОБЕРИСЬ!

1599

24000



www.220volts.ru

О компании:

10 000 ПОКУПАТЕЛЕЙ
В ДЕНЬ

234 МАГАЗИНА В
НАШЕЙ СЕТИ

130 ГОРОДОВ РОССИИ
И СНГ

«**220 ВОЛЬТ**» — федеральная сеть магазинов электроинструмента. В ассортименте более 90 000 наименований профессионального и бытового электро- и бензоинструмента, садовой техники, силового и сварочного оборудования, оснастки.

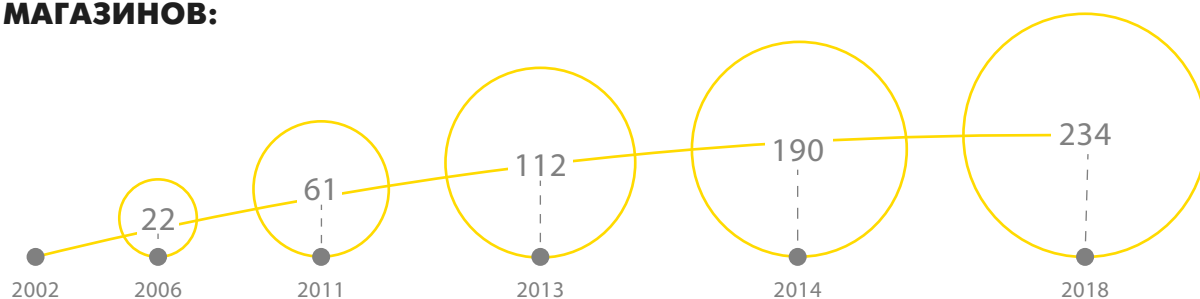
«220 ВОЛЬТ» – первая и единственная компания на инструментальном рынке, которая воплотила три канала сбыта: розничные, оптовые и интернет продажи.

Секрет успеха прост:

- идеальное сочетание товарных групп и брендов в ассортименте;
- широкая товарная матрица, разработанная с учетом запросов в интернете, региональной специфики и покупательской способности;
- высокий сервис.



ОТКРЫТО МАГАЗИНОВ:



МЫ — ОПЕРАТОР №1 НА РЫНКЕ ЭЛЕКТРОИНСТРУМЕНТА

1 200 брендов со всего мира

Более 90 000 наименований товаров

Официальный дилер более 80 брендов

Более 300 авторизованных сервисных центров торговых марок: Hammer, Wester, Tesla, Hitachi, Makita, Husqvarna, Partner, Stihl, Kipor, Джилекс

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН «220 ВОЛЬТ»

В первой десятке рейтинга «Топ-20 крупнейших онлайн-магазинов России» по версии FORBES

5 звезд на «Яндекс-Маркет»

80 млн посетителей в год

Лучший интернет-магазин в категории DIY&Household 2015 (Online Retail Russia)

4 региональных склада

ОПЕРАТИВНОСТЬ

Сроки доставки до ваших клиентов сокращаются

ЭКОНОМИЯ

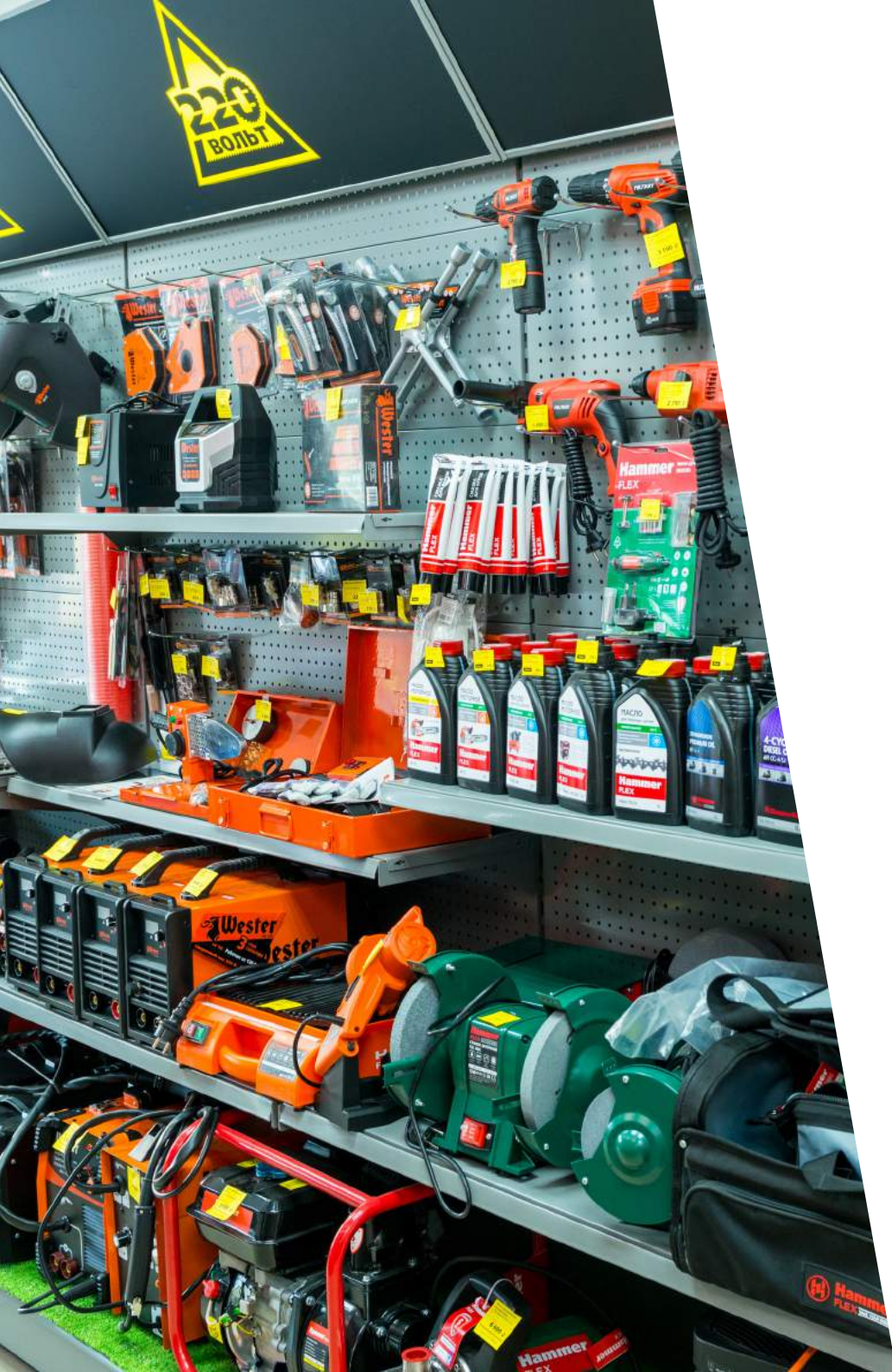
Регулировка объема поставок позволяет снижать расходы на логистику

УПРАВЛЕНИЕ

Легко контролировать товарные запасы

ДОСТУПНОСТЬ

Приятные цены на складское обслуживание



Вы получите:

Известное имя и поддержку надежного бренда:
более 230 магазинов в федеральной сети.

Обучение всех категорий персонала и
прохождение курсов повышения квалификации.

Успешную бизнес-модель и стандарты работы
магазинов «220 ВОЛЬТ».

Поддержку и консультации персонального
менеджера по всем возникающим вопросам.

**Франшиза «220 ВОЛЬТ» ежегодно входит в
ТОП российских рейтингов франшиз:**

6 место в рейтинге франшиз РБК – 2018

4 место в рейтинге франшиз Veboss – 2018

ТОП-10 по версии Franchise.ru – 2018

Выгодный бизнес по франшизе:

Начальные инвестиции: от **2,3** млн руб.

Быстрая окупаемость: от **12** мес.

Валовая наценка от **40%**

Специальные условия закупки **отсрочка платежа**



Формат франшизы:



МАГАЗИН ФОРМАТА «СТАНДАРТ»

Общая площадь	50 - 100 м ²
Торговая площадь	30 - 60 м ²
Инвестиции	от 3,1 млн руб.
Паушальный взнос	390 000 руб.
Прибыль в мес.	от 200 000 руб.

Формат предполагает возможность ввода в ассортиментную матрицу смежных товаров, не поставляемых франчайзером. При этом соотношение электроинструмента и прочих групп товаров составляет 60/40.

Паушальный взнос

390 тыс. руб.

Закупка товара на открытие (товарозапас)

от **2,3** млн руб.

Торговое оборудование и мебель

от **200** тыс. руб.

Внутренняя и внешняя реклама

от **150** тыс. руб.

МАГАЗИН ФОРМАТА «МАЛЫЙ»

Общая площадь	40 - 50 м ²
Торговая площадь	20 - 30 м ²
Инвестиции	от 2,3 млн руб.
Паушальный взнос	290 000 руб.
Прибыль в мес.	от 120 000 руб.

Варианты расположения: «магазин в магазине», отдел в магазине строительных/хозяйственных/отделочных материалов. Ассортимент на 80% состоит из наиболее востребованного товара, бытового инструмента.

Паушальный взнос

290 тыс. руб.

Закупка товара на открытие (товарозапас)

от **1,5** млн руб.

Торговое оборудование и мебель

от **100** тыс. руб.

Внутренняя и внешняя реклама

от **150** тыс. руб.

СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР

Готовый бизнес по ремонту и гарантийному обслуживанию электро-и бензоинструмента.

Принцип «Сам продаю - сам обслуживаю» обеспечивает рост числа лояльных клиентов и увеличивает продажи.

Паушальный взнос

100 тыс. руб.

Закупка товара на открытие (товарозапас)

от **100** тыс. руб.

Торговое оборудование и мебель

от **100** тыс. руб.

Внутренняя и внешняя реклама

от **100** тыс. руб.

Преимущества:

КОМПЛЕКСНАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

Откроем ваш магазин за 39 дней.

Внедрим проверенные 16-летним опытом стандарты работы.

Предоставим персонального менеджера для решения всех вопросов.

Дадим стандарты по подбору и мотивации персонала.

Обучим и аттестуем сотрудников: от продавца до директора.



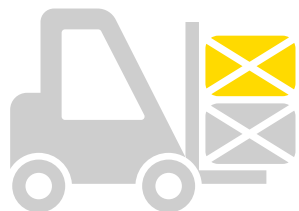
ТОВАРНОЕ НАПОЛНЕНИЕ

Проанализируем остатки, статистику продаж для формирования текущего заказа.

Адаптируем товарную матрицу магазина и обеспечим сбалансированный ассортимент.

Организуем наполнение торгового зала.

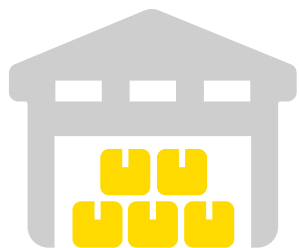
Сократим затраты и сроки доставки товара, благодаря развитой системе логистики.



МОЩНАЯ ЛОГИСТИКА

4 собственных логистических терминала: в Москве, Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону и Новосибирске. Доставка в любую точку России.

Отслеживание статуса и местонахождения заказа на всех этапах.





ЮРИДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Заключим Договор коммерческой концессии с регистрацией в Роспатенте.

Предоставим права на товарный знак «220 ВОЛЬТ», дадим доступ к инструкциям и бизнес-схемам.

Дадим возможность стать нашим эксклюзивным партнером в городе и регионе.



РЕКЛАМА И МАРКЕТИНГ

Бесплатно разработаем дизайн рекламных и POS-материалов, сувенирной продукции.

Разместим ваш магазин на сайте «220 ВОЛЬТ».

Организуем сбытовые акции для покупателей.



БЕСПЛАТНОЕ ПОДКЛЮЧЕНИЕ К ПУНКТУ ВЫДАЧИ ЗАКАЗОВ

Повысим узнаваемость магазина.

Увеличим входящий трафик.

Дадим вознаграждение за каждую выданную посылку.



ПУНКТ ВЫДАЧИ ЗАКАЗОВ

Преимущества подключения



20%

УВЕЛИЧЕНИЕ ТРАФИКА

БОЛЕЕ ЧЕМ НА 20% ПРИ ВЫДАЧЕ ТОВАРОВ
ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА



50%

УВЕЛИЧЕНИЕ ЧЕКОВ

НА 50% УВЕЛИЧИВАЮТСЯ ДОПРОДАЖИ.
КАЖДЫЙ ВТОРОЙ ПОЛУЧАТЕЛЬ ПОСЫЛКИ
СТАНОВИТСЯ ВАШИМ ПОСТОЯННЫМ
КЛИЕНТОМ.