



ФРАНШИЗА

кафе крио-десертов



дыхание
полярника



дымящийся
лимонад



сахарное
буррито

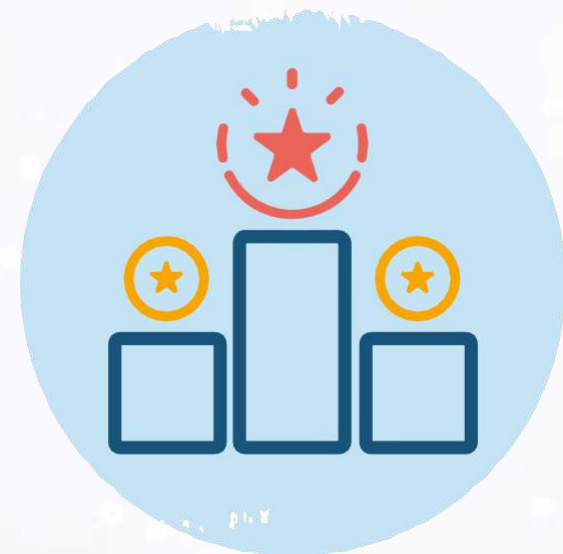


Полярная станция - это



Широкий ассортимент

постоянно обновляющийся ассортимент, который проверяется и утверждается специалистами



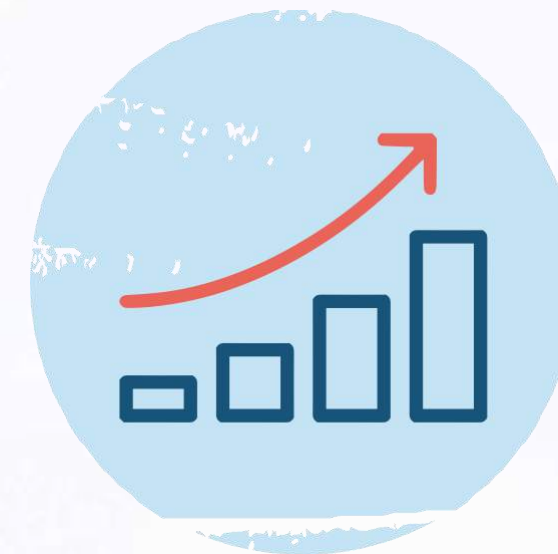
Низкая конкурентность

среди ваших конкурентов только тайское мороженное и итальянское гелато, которое изрядно надоело



Виральность продукта

продукт вызывает Wow-эффект у людей от 4 до 99 лет. С этим продуктом хочется выделяться и делиться



Быстро-развивающийся бизнес

Молниеносный рост от ярмарочного формата до сети кафе за 3 месяца



Идея и оригинальность продукта



Десерт по названию Dragon breath уже давно популярен в странах Азии и США, и всё больше набирает обороты.

Главный секрет – фееричность подачи десерта! Любой десерт подается в модной упаковке и обязательно окутанный густым паром. А при употреблении десерта этот пар выходит из носа и рта, что, конечно, замечают потенциальные клиенты. Клиент публикует десерты в сториз и селфи, что позволяет охватить ещё большую аудиторию.

ВСЕГО ЛИШЬ ЗА 1 ГОД В АЗИИ И США ОТКРЫЛОСЬ БОЛЕЕ 100 КАФЕ С АССОРТИМЕНТОМ ПРОДУКТОВ С ДОБАВЛЕНИЕМ ЖИДКОГО АЗОТА!



КАК ДУМАЕТЕ, НАСКОЛЬКО БЫСТРО ЭТОТ ТРЕНД ПРИДЕТ В РОССИЮ?

Мы предлагаем тебе не ждать этого,
а открывать бизнес крио-десертов
в своем городе прямо сейчас!

Вместе с нами без особых
усилий ты откроешь новый
тренд в своем городе!



Наше предложение

1 Поддержка на всех этапах

Мы будем с тобой на всех этапах: от подбора помещения до продвижения твоей точки

2 Обучение сотрудников

Мы разработали стандарты обслуживания клиентов, которые увеличивают средний чек и лояльность клиентов

3 Поможем подобрать место для точки

Это один из самых важных этапов, от него на 50% зависит успех, поэтому мы будем делать это вместе с тобой

4 Полная автоматизация бизнеса

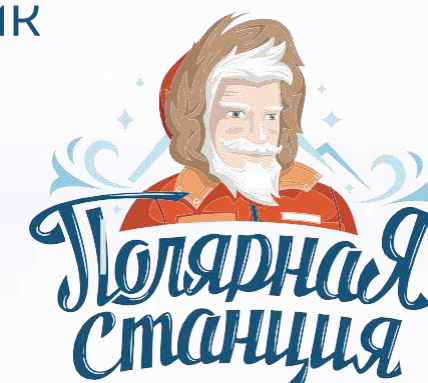
Мы не любим ничего делать "руками" и тебе не советуем. Лучше думай масштабирования, а не о том сколько стаканчиков осталось у тебя на точке

5 Регулярное обновление ассортимента

Мы обновляем ассортимент не реже, чем раз в полгода. Мы его тщательно тестируем, проводим дегустации и после вводим в меню

6 Маркетинговое сопровождение

Мы не полагаемся только на трафик наших точек, а активно продвигаем их в соц.сетях



Грамотный предприниматель
ищет идеи еще до того,
как они стали
трендами.



Мы предлагаем вам открыть бизнес
с перспективной идеей – кафе крио-десертов!



Финансовые показатели франшизы:

ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС
(стоимость франшизы)

от 200 000 рублей

ИНВЕСТИЦИИ

от 150 000 до 600 000 рублей

ЗАПУСК

2-4 недели

ОКУПАЕМОСТЬ

2-5 месяцев

РОЯЛТИ

3% от оборота



Инвестиции пойдут на:

ИЗГОТОВЛЕНИЕ ОСТРОВКА

50 000 – 200 000 рублей

АРЕНДА ОСТРОВКА

30 000 – 100 000 рублей

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЖИДКОГО АЗОТА

20 000 – 30 000 рублей

ХОЛОДИЛЬНИК И МОРОЗИЛЬНИК

15 000 рублей

СОСТАВЛЯЮЩИЕ ПО РЕЦЕПТАМ

5 000 – 10 000 рублей

**РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (СТАКАНЧИКИ,
КАПХОЛДЕРЫ И Т.Д.)**

10 000 – 20 000 рублей

МОНИТОРЫ (2 ШТ)

15 000 – 20 000 рублей

ФОРМА ДЛЯ СОТРУДНИКОВ, АТТРИБУТИКА

5 000 рублей



Этапы открытия:



Заключение договора и оплата

Мы заключаем договор и вы оплачиваете паушальный взнос, после чего сразу получаете доступ к материалам франшизы, и мы начинаем работу



Подбор места

Это самый важный этап. Вместе с нами вы подбираете место и заключаете договор аренды с ТЦ



Открытие точки

Производство точки, закупка товаров и оборудования, подбор и обучение сотрудников, отладка закупки и всех процессов



Продвижение, отладка и развитие

Маркетинг, автоматизация, логистика, увеличение среднего чека, апсейл - это все поможет зарабатывать больше



Пакеты франшизы



НАЧИНАЮЩИЙ ПОЛЯРНИК

Инструкции по открытию
Оригинальная рецептура
Брендбук, фирменная атрибутика
Системы автоматизации

200 000 рублей – паушальный взнос

400 000 – 1 000 000 рублей
– инвестиции

3% от оборота – роялти
окупаемость от 3 месяцев



ОПЫТНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬ

Инструкции по открытию
Оригинальная рецептура
Брендбук, фирменная атрибутика
Системы автоматизации
· +стартовый пакет расходников
право на открытие 2 точек в городе

300 000 рублей – паушальный взнос

300 000 – 900 000 рублей
– инвестиции

3% от оборота – роялти
окупаемость от 3 месяцев



ДИРЕКТОР ЭКСПЕДИЦИИ

Выезд команды на запуск
Поиск сотрудников, локации
Брендбук, фирменная атрибутика
Системы автоматизации

700 000 рублей – паушальный взнос

300 000 – 900 000 рублей
– инвестиции

3% от оборота – роялти
окупаемость от 2
месяцев

